

Trainer/Netzwerkpartner

## Christian Gutberlet



### Philosophie:

„Jeder Mensch ist anders, das macht das Miteinander so spannend und herausfordernd zugleich. Wer hier und dort den Moment oder die Welt einmal durch die Brille des anderen betrachtet, verschafft sich selbst Vorteile, um gemeinsame und eigene Ziele zu erreichen.“ Auf dieser Basis finden die Trainings von Christian Gutberlet statt. Bei Sätzen wie „das haben wir schon immer so gemacht“, oder „das haben wir schon öfter versucht“ wird der Ehrgeiz von Christian umso mehr geweckt die Teilnehmer für neue Wege und/oder Herangehensweisen zu begeistern. Das Ziel: Jede Teilnehmerin und jeder Teilnehmer soll aus dem Training für sich individuelle Mehrwerte generieren und mitnehmen, die dann im persönlichen Arbeitsalltag entscheidende Vorteile bringen.

### Berufserfahrung:

- Vertriebsbeauftragter PA SOHO - Vodafone GmbH
- Vertriebsbeauftragter FH SOHO - Vodafone GmbH
- CRM Marketingmanager - Vodafone GmbH
- Projekt- und Kampagnenmanager - Vodafone GmbH
- Projektleiter Events / Incentives - Vodafone GmbH

### Zusätzliche Ausbildungen:

- Trainerausbildung in der Akademie Commax
- Zertifizierter DiSG®-Trainer
- Geprüfter Trainer zur methodischen Arbeit mit Seminarschauspielern
- weframe Certified Meeting Expert

### Experte für:

- Verkaufstraining B2B, B2C
- Kunden- & Serviceorientierung
- Nachhaltige Kundenbindung / Aftersales
- Digitale Kundenberatung online
- Umgang mit schwierigen Kunden

- Umgang mit Reklamationen
- Kommunikation
- Innere Haltung & Mindset

**Kontakt:**

Commax Consulting GmbH & Co.KG  
Südliche Münchner Str.10a | 82031 Grünwald bei München  
Tel. 089360384-0 | Fax 089360384-38  
E-Mail [info@commax.de](mailto:info@commax.de)