

Consultant & Trainer

Mathias Kelz



Philosophie:

„Das Leben ist immer genau so, wie man es sieht.“ Mit einer besonders positiven Einstellung sowie menschen- und wertorientierten Sichtweise geht Matthias Kelz an seine Aufgaben heran. Er ist überzeugt, dass die heutigen Herausforderungen und Veränderungen in Unternehmen ein bewussteres Denken und Handeln erfordern. Matthias' Motivation ist, Menschen zu unterstützen, sich ihrer Stärken bewusst zu werden, Potentiale zu erkennen und das Beste aus sich herauszuholen. Die Fähigkeit, über den Tellerrand hinauszusehen und sich empathisch auf Menschen einzulassen, ist Teil seiner DNA. Matthias' Ambition ist es, Menschen für Neues zu begeistern, sie zu ermutigen, neue Wege zu gehen und ihren persönlichen Erfolg und damit die Unternehmensziele sicherzustellen.

Profil:

- Key Account Management
- Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen im IT Umfeld
- Berufsausbildung zum IT Systemkaufmann

Berufserfahrung:

- Personalvermittlung, Personalgespräche
- Projektmanagement, Key Account Management
- Vertrieb

Zusätzliche Ausbildungen:

- weframe Certified Meeting Expert
- Zertifizierter DiSG®-Trainer
- Trainerausbildung in der Akademie Commax Consulting GmbH & Co. KG
- Phone Coaching & Sales Training, Sales Academy
- Zusatzausbildung zu Objection Handling, Aquisition and Selling
- Geprüfter Trainer zur methodischen Arbeit mit Seminarschauspielern

Experte für:

- Vertrieb und Vertriebscoaching
- Teambuilding und Teamdynamik
- Präsentation und Rhetorik

Kontakt:

Commax Consulting GmbH & Co.KG
Südliche Münchner Str.10a | 82031 Grünwald bei München
Tel. 089360384-0 | Fax 089360384-38
E-Mail info@commax.de